

Bibliography

I. Books

1. *UN-Kaufrecht und Europäisches Gemeinschaftsrecht – Verhältnis und Wechselwirkungen* [UN Sales Law (CISG) and European Community Law – Relationship and Interaction – *in German*] Munich: Sellier. European Law Publishers (2005), LXII + 804 pp.

reviewed by: Kajetan Górny, *Ruch Prawniczy, Ekonomiczny i Socjologiczny* (2007), 218–221 [– *in Polish*]

A. S. Hartkamp, *Weekblad voor Privaatrecht, Notariaat en Registratie* No. 6671, 26 June 2006, 472 [– *in Dutch*]

Ewoud Hondius, *Nederlands Tijdschrift voor Burgerlijk Recht* (2006), 112 [– *in Dutch*]

Justus Meyer, *72 Rabel Journal of Comparative and International Private Law* (2008), 406–409 [– *in German*]

Burghard Piltz, *Zeitschrift für Europäisches Privatrecht* (2008), 894–895 [– *in German*]

Peter Schlechtriem, *JuristenZeitung* (2006), 191–192 [– *in German*]

2. *Ratings – Bonitätsbeurteilungen durch Dritte im System des Finanzmarkt-, Gesellschafts- und Vertragsrechts. Eine rechtsvergleichende Untersuchung* [Ratings – Creditworthiness Assessments by Third Parties within the System of Financial Markets Law, Company Law and Contract Law. A Comparative Law Treatise – *in German*] Tübingen: Mohr Siebeck (2014), LVII + 1095 pp.

reviewed by: Petra Buck-Heeb, *180 Zeitschrift für das gesamte Handels- und Wirtschaftsrecht* (2016), 272–277 [– *in German*]

Martin Oppitz, *Der Gesellschafter* (2016), 213 [– *in German*]

CR, *Banca Borsa Titoli di Credito* (2016), 361–363 [– *in Italian*]

II. Textbook

3. Schlechtriem & Schroeter, *Internationales UN-Kaufrecht. Ein Studien- und Erläuterungsbuch zum Übereinkommen der Vereinten Nationen über Verträge über den internationalen Warenkauf (CISG)* [International UN Sales Law. A Textbook on the United Nations Convention on Contracts for the International Sale of Goods (CISG) – *in German*], 5th edition (re-edited and updated version of the book authored by Peter Schlechtriem up to its 4th edition) Tübingen: Mohr Siebeck (2013), XXII + 419 pp.

reviewed by: Michael F. Müller, *80 Rabel Journal of Comparative and International Private Law* (2016), 675–680 [– *in German*]

Björn Steinrötter, *Zeitschrift für das Juristische Studium* (2015), 320–323 [– *in German*]

4. Schlechtriem & Schroeter, *Internationales UN-Kaufrecht. Ein Studien- und Erläuterungsbuch zum Übereinkommen der Vereinten Nationen über Verträge über den internationalen Warenkauf (CISG)* [International UN Sales Law. A Textbook on the United Nations Convention on Contracts for the International Sale of Goods (CISG) – *in German*], 6th edition
Tübingen: Mohr Siebeck (2016), XXIV + 457 pp.
5. Schroeter, *Internationales UN-Kaufrecht. Ein Studien- und Erläuterungsbuch zum Übereinkommen der Vereinten Nationen über Verträge über den internationalen Warenkauf (CISG)* [International UN Sales Law. A Textbook on the United Nations Convention on Contracts for the International Sale of Goods (CISG) – *in German*], 7th edition
Tübingen: Mohr Siebeck (2022), XXVI + 471 pp.

III. Edited Volumes

6. *Sharing International Commercial Law across National Boundaries: Festschrift for Albert H. Kritzer on the Occasion of his Eightieth Birthday* (co-edited with Camilla B. Andersen)
London: Wildy, Simmonds & Hill (2008), xii + 654 pp.

reviewed by Melissa Ann Pansiri, 28 *Journal of Law and Commerce* (2009–10), 239–242
7. Book series *Abhandlungen zum Recht der Internationalen Wirtschaft* [Treatises on International Business Law – *in German*] (series co-edited with Bernhard Großfeld, Jan von Hein, Dörte Poelzig, Otto Sandrock and Dennis Solomon)
Frankfurt am Main: Deutscher Fachverlag (since 2016)
8. Schlechtriem/Schwenzer/Schroeter, *Kommentar zum UN-Kaufrecht (CISG)* [Commentary on the UN Sales Convention (CISG) – *in German*], 7th edition (co-edited with Ingeborg Schwenzer)
Munich: C.H. Beck/Basel: Helbing Lichtenhahn (2019), CXLIV + 1,704 pp.

reviewed by: David Paulus, *Neue Juristische Wochenschrift* (2019), 2912 [– *in German*]
Ulrich Torggler, *Österreichisches Recht der Wirtschaft* (2019), 653 [– *in German*]
9. *The CISG Advisory Council Opinions*, 2nd edition (co-edited with Michael Bridge and Ingeborg Schwenzer)
The Hague: Eleven International Publishing (2021), 906 pp.
10. *Slechtriem & Schwenzer: Commentary on the UN Convention on the International Sale of Goods (CISG)*, 5th edition (co-edited with Ingeborg Schwenzer)
Oxford: Oxford University Press (2022), cxxviii + 2,015 pp.

reviewed by Alberto Pasino, *Il Diritto Marittimo* (2023), 261–262 [– *in Italian*]
11. *Unternehmerische Verantwortung in Lieferketten* [Responsibility of companies in supply chains – *in German*] (co-edited with Peter Jung)
Baden-Baden: Nomos (2023), 178 pp.

12. *WpIG: Wertpapierinstitutsgesetz, Kommentar zum Gesetz zur Beaufsichtigung von Wertpapierinstituten unter Berücksichtigung der Investment Firm Regulation (IFR) und weiterführender Vorschriften* [Commentary on the German Securities Institutions Act (WpIG) with the Investment Firm Regulation (IFR) and related provisions – *in German*] (co-edited with Urs Benedikt Lendermann und Heinrich Nemeček)
Munich: C.H. Beck (2024), LXV + 1,629 pp.
13. Schlechtriem/Schwenzer/Schroeter, *Kommentar zum UN-Kaufrecht (CISG)* [Commentary on the UN Sales Convention (CISG) – *in German*], 8th edition
Munich: C.H. Beck/Basel: Helbing Lichtenhahn (forthcoming 2024)

IV. Contributions to Article-by-Article Commentaries

14. Vor Artt. 14–24 (Introduction to Part II of the Convention), Artt. 14–24 CISG (Formation of contract), Art. 25 CISG (Fundamental breach of contract), Art. 27 CISG (Dispatch theory), Art. 29 CISG (Modification and termination of contract) and VertragsG (Act implementing in UN Sales Convention in the Federal Republic of Germany) (with Peter Schlechtriem)
in: Peter Schlechtriem and Ingeborg Schwenzer (eds.), *Kommentar zum Einheitlichen UN-Kaufrecht – CISG* – [Commentary on the Uniform UN Sales Law – CISG – *in German*], 5th edition, Munich: C.H. Beck/Basel: Helbing Lichtenhahn (2008), 253–420, 428–436, 447–460, 1017–1025
15. § 11 GmbHG (Legal situation prior to the registration of the company), § 12 GmbHG (Disclosures by the company)
in: Reinhard Bork and Carsten Schäfer (eds.), *Kommentar zum GmbH-Gesetz* [Commentary on the German Law on Private Companies Limited by Shares – *in German*], Cologne: RWS Verlag (2010), 222–250
16. Introduction to Articles 14–24, Articles 14–24 CISG (Formation of contract), Article 25 CISG (Fundamental breach of contract), Article 27 CISG (Dispatch theory) and Article 29 CISG (Modification and termination of contract)
in: *Slechtriem & Schwenzer: Commentary on the UN Convention on the International Sale of Goods (CISG)*, edited by Ingeborg Schwenzer, 3rd edition, Oxford: Oxford University Press (2010), 221–437, 447–458, 471–489
17. Introducción Parte II, arts. 14–24 (formación del contrato), art. 25 (incumplimiento esencial), art. 27 (principio de la emisión) y art. 29 (modificación o extinción del contrato)
in: *Slechtriem & Schwenzer Comentario sobre la Convención de las Naciones Unidas sobre los Contratos de Compraventa Internacional de Mercaderías*, edited by Ingeborg Schwenzer and Edgardo Muñoz, Navarra: Editorial Aranzadi (Thomson Reuters) (2011), 485–725, 743–796, 809–823, 841–865 [– *in Spanish*]

(Translation of No. 16 above)
18. § 11 GmbHG (Legal situation prior to the registration of the company), § 12 GmbHG (Disclosures by the company)
in: Reinhard Bork and Carsten Schäfer (eds.), *Kommentar zum GmbH-Gesetz* [Commentary on the German Law on Private Companies Limited by Shares – *in German*], 2nd edition, Cologne: RWS Verlag (2012), 239–286

19. Vor Artt. 14–24 (Introduction to Part II of the Convention), Artt. 14–24 CISG (Formation of contract), Art. 25 CISG (Fundamental breach of contract), Art. 27 CISG (Dispatch theory), Art. 29 CISG (Modification and termination of contract) and VertragsG (Act implementing in UN Sales Convention in the Federal Republic of Germany)
in: Peter Schlechtriem and Ingeborg Schwenzer (eds.), *Kommentar zum Einheitslichen UN-Kaufrecht – CISG – [Commentary on the Uniform UN Sales Law – CISG – in German]*, 6th edition, Munich: C.H. Beck/Basel: Helbing Lichtenhahn (2013), 265–462, 472–481, 493–508, 1213–1222
20. Introdução Parte II, arts. 14–24 (formação do contrato), art. 25 (violação essencial), art. 27 (princípio da expedição) e art. 29 (modificação ou extinção do contrato)
in: *Schlechtriem & Schwenzer Comentários à Convenção das Nações Unidas sobre Contratos de Compra e Venda Internacional de Mercadorias*, edited by Ingeborg Schwenzer, Eduardo Grebler, Véra Fradera and Cesar A. Guimarães Pereira, São Paulo: Editora Revista dos Tribunais (Thomson Reuters) (2014), 349–565, 575–585, 598–616 [– *in Portuguese*]
- (Translation of No. 16 and (partially) No. 19 above)
21. Madde 14–24'e İlişkin Giriş, Madde 14–24, Madde 25, Madde 27, Madde 29
in: *Schlechtriem & Schwenzer Milletlerarası Mal Satımına İlişkin Sözleşmeler hakkında Birleşmiş Milletler Antlaşması (Viyana Satım Sözleşmesi) Şerhi*, edited by Ingeborg Schwenzer and Pınar Çağlayan Aksoy, Istanbul: On İki Levha (2015), 362–587, 597–607, 618–636 [– *in Turkish*]
- (Translation of No. 16 and (partially) No. 19 above)
22. § 11 GmbHG (Legal situation prior to the registration of the company), § 12 GmbHG (Disclosures by the company)
in: Reinhard Bork and Carsten Schäfer (eds.), *Kommentar zum GmbH-Gesetz* [Commentary on the German Law on Private Companies Limited by Shares – *in German*], 3rd edition, Cologne: RWS Verlag (2015), 249–297
23. Introduction to Articles 14–24, Articles 14–24 CISG (Formation of contract), Article 25 CISG (Fundamental breach of contract), Article 27 CISG (Dispatch theory) and Article 29 CISG (Modification and termination of contract)
in: *Schlechtriem & Schwenzer: Commentary on the UN Convention on the International Sale of Goods (CISG)*, edited by Ingeborg Schwenzer, 4th edition, Oxford: Oxford University Press (2016), 223–460, 471–481, 494–513
24. § 11 GmbHG (Legal situation prior to the registration of the company), § 12 GmbHG (Disclosures by the company)
in: Reinhard Bork and Carsten Schäfer (eds.), *Kommentar zum GmbH-Gesetz* [Commentary on the German Law on Private Companies Limited by Shares – *in German*], 4th edition, Cologne: RWS Verlag (2019), 257–305

25. Vor Artt. 14–24 (Introduction to Part II of the Convention), Artt. 14–24 CISG (Formation of contract), Art. 25 CISG (Fundamental breach of contract), Art. 27 CISG (Dispatch theory), Art. 29 CISG (Modification and termination of contract) and VertragsG (Act implementing in UN Sales Convention in the Federal Republic of Germany)
in: Ingeborg Schwenzer and Ulrich G. Schroeter (eds.), *Schlechtriem/Schwenzer/Schroeter, Kommentar zum UN-Kaufrecht (CISG)* [Commentary on the UN Sales Convention (CISG) – in German], 7th edition, Munich: C.H. Beck/Basel: Helbing Lichtenhahn (2019), 309–616, 628–639, 652–674, 1467–1476
26. Art. 68–90 OR (The Performance of Obligations)
in: Corinne Widmer Lüchinger/David Oser (eds.), *Basler Kommentar zum Obligationenrecht, Obligationenrecht I: Art. 1–529* [Commentary on the Swiss Law of Obligations, Part I: Art. 1–529 – in German], 7th edition, Basel: Helbing Lichtenhahn (2020), 555–660
27. Introduction to Articles 14–24, Articles 14–24 CISG (Formation of contract), Article 25 CISG (Fundamental breach of contract), Article 27 CISG (Dispatch theory), Article 29 CISG (Modification and termination of contract), Introduction to Articles 89–101, Articles 89–101 CISG (Final provisions)
in: *Schlechtriem & Schwenzer: Commentary on the UN Convention on the International Sale of Goods (CISG)*, edited by Ingeborg Schwenzer and Ulrich G. Schroeter, 5th edition, Oxford: Oxford University Press (2022), 247–626, 638–651, 665–693, 1492–1668
28. § 11 GmbHG (Legal situation prior to the registration of the company), § 12 GmbHG (Disclosures by the company)
in: Reinhard Bork and Carsten Schäfer (eds.), *Kommentar zum GmbH-Gesetz* [Commentary on the German Law on Private Companies Limited by Shares – in German], 5th edition, Cologne: RWS Verlag (2022), 276–322
29. Einleitung (Introduction, with Urs Benedikt Lendermann and Heinrich Nemeček), § 13 WpIG (Whistle-blowing reporting procedures), §§ 31, 32 WpIG (Information about investor-compensation schemes), § 69 WpIG (Equivalence of third-country regulation)
in: Urs Benedikt Lendermann, Heinrich Nemeček and Ulrich G. Schroeter (eds.), *WpIG: Wertpapierinstitutsgesetz, Kommentar zum Gesetz zur Beaufsichtigung von Wertpapierinstituten unter Berücksichtigung der Investment Firm Regulation (IFR) und weiterführender Vorschriften* [Commentary on the German Securities Institutions Act (WpIG) with EU Investment Firm Regulation (IFR) and related provisions – in German]
Munich: C.H. Beck (2024), 1–13, 332–352, 659–703, 1299–1311
30. Einleitung (General Introduction), Vor Artt. 14–24 (Introduction to Part II of the Convention), Artt. 14–24 CISG (Formation of contract), Art. 25 CISG (Fundamental breach of contract), Art. 27 CISG (Dispatch theory), Art. 29 CISG (Modification and termination of contract) and VertragsG (Act implementing in UN Sales Convention in the Federal Republic of Germany)
in: Ulrich G. Schroeter (ed.), *Schlechtriem/Schwenzer/Schroeter, Kommentar zum UN-Kaufrecht (CISG)* [Commentary on the UN Sales Convention (CISG) – in German], 8th edition, Munich: C.H. Beck/Basel: Helbing Lichtenhahn (forthcoming 2024)
31. Art. 68–90 OR (The Performance of Obligations)
in: Corinne Widmer Lüchinger/David Oser (eds.), *Basler Kommentar zum Obligationenrecht, Obligationenrecht I: Art. 1–529* [Commentary on the Swiss Law of Obligations, Part I: Art. 1–529 – in German], 8th edition, Basel: Helbing Lichtenhahn (forthcoming 2025)

V. Chapters in Books

32. 'Freedom of Contract: Comparison between provisions of the CISG (Article 6) and the counterpart provisions of the Principles of European Contract Law'
in: John Felemegas (ed.), *An International Approach to the Interpretation of the United Nations Convention on Contracts for the International Sale of Goods (1980) as Uniform Sales Law*, Cambridge: Cambridge University Press (2007), 261–268
33. 'Interpretation of "writing": Comparison between provisions of the CISG (Article 13) and the counterpart provisions of the Principles of European Contract Law'
in: Felemegas (ed.), *An International Approach...* (see No. 32 above), 288–295
34. 'Internationale Bezüge des Geschäftsraummietrechts (Internationales Privatrecht und Zivilverfahrensrecht, Schiedsverfahrensrecht)' [International Aspects of the Law of Business Lease Contracts (Conflict of Laws and International Procedural Law, Arbitration Law) – *in German*]
in: Hans-Jürgen Bieber and Andreas Ingendoh (eds.), *Geschäftsraummiете*, Bonn: Deutscher Anwaltverlag (2007), 521–547
35. 'Backbone or Backyard of the Convention? The CISG's Final Provisions'
 - a) in: Camilla B. Andersen and Ulrich G. Schroeter (eds.), *Sharing International Commercial Law across National Boundaries: Festschrift for Albert H. Kritzer on the Occasion of his Eightieth Birthday*, London: Wildy, Simmonds & Hill (2008), 425–469
 - b) reprinted in: Franco Ferrari and Clayton P. Gillette (eds.), *International Sales Law, Vol. II*, Cheltenham: Edward Elgar (2017), 537–581
36. 'Die Dritthaftung staatlich anerkannter Gutachter im deutschen und schweizerischen Recht' [The Liability of Officially Recognized Experts towards Third Parties in German and Swiss Law – *in German*]
in: Andrea Büchler and Markus Müller-Chen (eds.), *Private Law: national – global – comparative, Festschrift für Ingeborg Schwenzer zum 60. Geburtstag*, Bern: Stämpfli (2011), 1565–1580
37. 'Credit Ratings and Credit Rating Agencies'
in: Gerard Caprio (ed.), *Handbook of Key Global Financial Markets, Institutions, and Infrastructure*, Oxford: Elsevier (2013), 379–390
38. 'Bedingte Parteierklärungen und Vertragsbindungen unter dem UN-Kaufrecht (CISG)' [Conditional Party Declarations and Contractual Relationships under the UN Sales Convention (CISG) – *in German*]
in: Peter Mankowski and Wolfgang Wurmnest (eds.), *Festschrift für Ulrich Magnus zum 70. Geburtstag*, Munich: Sellier. European Law Publishers (2014), 301–318
39. 'Empirical Evidence on Courts' and Counsels' Approach to the CISG (with some Remarks on Professional Liability)
in: Larry DiMatteo (ed.), *International Sales Law: A Global Challenge*, New York: Cambridge University Press (2014), 649–668

40. 'The Validity of International Sales Contracts: Irrelevance of the "Validity Exception" in Article 4 Vienna Sales Convention and a Novel Approach to Determining the Convention's Scope'
in: Ingeborg Schwenzer and Lisa Spagnolo (eds.), *Boundaries and Intersections: The 5th Annual MAA Schlechtriem CISG Conference*, The Hague: Eleven International Publishing (2014), 95–117
41. 'A Time-Limit Running Wild? Article 39(2) CISG and Domestic Limitation Periods'
in: Mads Bryde Andersen & René Franz Henschel (eds.), *A tribute to Joseph M. Lookofsky*, Copenhagen: DJØF Publishing (2015), 335–362
42. 'Reservations and the CISG: The Borderland of Uniform International Sales Law and Treaty Law after 35 Years'
in: Ingeborg Schwenzer (ed.), *35 Years CISG and Beyond*, The Hague: Eleven International Publishing (2015), 29–69

(publication of No. 85 below)
43. 'Mandatory Private Treaty Application? On the Alleged Duty of Arbitrators to Apply International Conventions'
in: Patricia Shaughnessy & Sherlin Tung (eds.), *The Powers and Duties of an Arbitrator: Liber Amicorum Pierre A. Karrer*, Alphen aan den Rijn: Kluwer Law International (2017), 295–310
44. 'Anticipatory Breach, Change of Circumstances, and Third-Party Rights: A Civil Law Perspective'
in: Larry DiMatteo & Lei Chen (eds.), *Chinese Contract Law: Civil and Common Law Perspectives*, Cambridge: Cambridge University Press (2017), 323–350
45. 'Grenzüberschreitende Verhaltenspflichten und Haftung von Rating-Agenturen' [Cross-Border Duties of Care and Liability of Credit Rating Agencies – *in German*]
in: Dirk A. Zetsche & Matthias Lehmann (eds.), *Grenzüberschreitende Finanzdienstleistungen: Das Internationale Finanzmarkt-, Privat- und Zivilprozessrecht Deutschlands, Österreichs, der Schweiz und Liechtensteins*, Tübingen: Mohr Siebeck (2018), 357–407
46. 'National Report: Germany'
in: Hrvoje Sikirić, Tomislav Jakšić and Antun Bilić (eds.), *35 Years of CISG: Present Experiences and Future Challenges, International Conference organized by the UNCITRAL Secretariat and the Faculty of Law, University of Zagreb, Zagreb, December 1–2, 2015*, Zagreb: Faculty of Law, University of Zagreb/Vienna: United Nations Commission on International Trade Law (UNCITRAL) (2018), 137–167
47. 'Has the UN Sales Convention Achieved its Key Purpose(s)?'
in: Djakhongir Saidov (ed.), *Research Handbook on International and Comparative Sale of Goods Law*, Cheltenham: Edward Elgar (2019), 59–76
48. 'Innovation und vertragliches Informationsmanagement' [Innovation and Contractual Information Management – *in German*]
in: Stefan Grundmann/Florian Möslin (eds.), *Innovation und Vertragsrecht*, Tübingen: Mohr Siebeck (2020), 269–297

49. ‘Risikoberichterstattung in der “nichtfinanziellen Erklärung”: Maßstab, Adressaten und gewährleistungsrechtliche Publizitätshaftung’ [Risk disclosure in the ‘non-financial statement’: Standard, addressees and liability under sales law for public statements – *in German*]
in: Stefan Grundmann/Hanno Merkt/Peter O. Mühlbert (eds.), *Festschrift für Klaus J. Hopt zum 80. Geburtstag am 24. August 2020*, Berlin: De Gruyter (2020), 1155–1170
50. ‘Die Fremdwährungssubstitutionsbefugnis des Zahlungsschuldners (Art. 84 Abs. 2 OR) im internationalen Handel’ [The debtor’s right of conversion in case of foreign currency debts (Art. 84(2) of the Swiss Law of Obligations) in international trade – *in German*]
in: Peter Jung/Frédéric Krauskopf/Conradin Cramer (eds.), *Theorie und Praxis des Unternehmensrechts: Festschrift zu Ehren von Lukas Handschin*, Zurich: Schulthess (2020), 585–598
51. ‘Die Finanzierung von Schiedsverfahren durch Dritte’ [Third-party funding of arbitrations – *in German*]
in: Rüdiger Wilhelmi/Michael Stürner (eds.), *Mehrparteienschiedsverfahren unter besonderer Berücksichtigung gesellschaftsrechtlicher Streitigkeiten*, Berlin: Springer (2021), 127–184
52. ‘Rechtsschutz am Erfüllungsort im grenzüberschreitenden Warenhandel nach Lugano-Übereinkommen und Haager Übereinkommen 2019’ [Jurisdiction of the courts at the place of performance in cross-border trade under the 2007 Lugano Convention and the 2019 Hague Convention – *in German*]
in: Claudia Seitz/Ralf Michael Straub/Robert Weyeneth (eds.), *Rechtsschutz in Theorie und Praxis: Festschrift für Stephan Breitenmoser*, Basel: Helbing Lichtenhahn (2022), 497–508
53. ‘Unternehmenshaftung in sorgfaltsregulierten Lieferketten nach deutschem und schweizerischem Zivilrecht’ [Enterprises’ liability in regulated supply chains under German and Swiss civil law – *in German*]
in: Peter Jung/Ulrich G. Schroeter (eds.), *Unternehmerische Verantwortung in Lieferketten*, Baden-Baden: Nomos (2023), 97–150
54. ‘The 1980 Vienna Sales Convention (CISG) as standard setter for or obstacle to international commercial law unification’
in: Thomas John/Rishi Gulati/Ben Köhler (eds.), *The Elgar Companion on UNCITRAL*, Cheltenham: Edward Elgar (2023), 296–327

VI. Articles in Journals

55. ‘Vienna Sales Convention: Applicability to “Mixed Contracts” and Interaction with the 1968 Brussels Convention’
5 Vindobona Journal of International Commercial Law and Arbitration (2001), 74–86
56. ‘Das einheitliche Kaufrecht der afrikanischen OHADA-Staaten im Vergleich zum UN-Kaufrecht’ [The Uniform Sales Law of the African OHADA States in Comparison to the UN Sales Law (CISG) – *in German*]
Law in Africa (2001), 163–176
57. ‘Freedom of Contract: Comparison between provisions of the CISG (Article 6) and the counterpart provisions of the PECL’
6 Vindobona Journal of International Commercial Law and Arbitration (2002), 257–266

58. 'Interpretation of "writing": Comparison between provisions of the CISG (Article 13) and the counterpart provisions of the PECL'
6 Vindobona Journal of International Commercial Law and Arbitration (2002), 267–274
59. 'Die Anwendbarkeit des UN-Kaufrechts auf grenzüberschreitende Versteigerungen und Internet-Auktionen' [The Applicability of the UN Sales Law (CISG) to Cross-Border Auctions and Internet Auctions – *in German*]
Zeitschrift für Europäisches Privatrecht (2004), 20–35
60. 'Die Vertragsstaateneigenschaft Hongkongs und Macaus unter dem UN-Kaufrecht' [The Contracting State Status of Hong Kong and Macao under the UN Sales Law (CISG) – *in German*]
Internationales Handelsrecht (2004), 7–17
61. 'Kostenerstattungsanspruch des Käufers nach eigenmächtiger Selbstvornahme der Mängelbeseitigung?' [Claim for Compensation after a Unilateral Cure of Defects by the Buyer? – *in German*]
Juristische Rundschau (2004), 441–444
62. 'Der Antrag auf Feststellung der Zulässigkeit eines schiedsrichterlichen Verfahrens gemäß § 1032 Abs. 2 ZPO' [The Application for the Determination of the Admissibility of Arbitral Proceedings according to § 1032(2) of the German Code of Civil Procedure – *in German*]
German Arbitration Journal (2004), 288–297
63. 'The Status of Hong Kong and Macao under the United Nations Convention on Contracts for the International Sale of Goods'
16 Pace International Law Review (2004), 307–332
64. 'Arbitration under the Rules of the Chicago International Dispute Resolution Association (CIDRA)'
Journal of International Dispute Resolution (2005), 106–114
65. 'UN-Kaufrecht (CISG) und Verbrauchsgüterkauf-Richtlinie – Zugleich Rezension von Alexander Mittmann: Einheitliches UN-Kaufrecht und europäische Verbrauchsgüterkauf-Richtlinie. Konkurrenz- und Auslegungsprobleme (2004)' [UN Sales Law (CISG) and EC Consumer Sales Directive – also a review of Alexander Mittmann: Einheitliches UN-Kaufrecht und europäische Verbrauchsgüterkauf-Richtlinie. Konkurrenz- und Auslegungsprobleme (2004) – *in German*]
Zeitschrift für Gemeinschaftsprivatrecht (2005), 173–175
66. 'Schiedsverfahren im China-Geschäft: Die neue Schiedsordnung der China International Economic and Trade Arbitration Commission (CIETAC)' [Arbitration in the China Trade: The New Arbitration Rules of the China International Economic and Trade Arbitration Commission (CIETAC) – *in German*]
Recht der Internationalen Wirtschaft (2006), 296–300
67. 'Das Wahlrecht des Käufers im Rahmen der Nacherfüllung' [Buyer's Right to Choose in the Context of the Cure by the Seller – *in German*]
Neue Juristische Wochenschrift (2006), 1761–1765

68. 'Europäischer Verfassungsvertrag und Europäisches Privatrecht' [Treaty establishing a Constitution for Europe and European Private Law – in German]
Zeitschrift für Europäisches Privatrecht (2006), 515–551
69. 'Probleme des Anwendungsbereichs des Verbrauchsgüterkaufrechts (§§ 474 ff. BGB)' [Problems affecting the Sphere of Application of the Consumer Sales Law (§§ 474 et seq. of the German Civil Code – in German]
Juristische Schulung (2006), 682–686
70. 'Der Schiedsspruch mit vereinbartem Wortlaut als Formäquivalent zur notariellen Beurkundung' [The Arbitral Award on Agreed Terms as Formal Equivalent to a Notarization – in German]
German Arbitration Journal (2006), 298–305
71. 'Die Fristenberechnung im Bürgerlichen Recht' [The Calculation of Time Periods in Private Law – in German]
Juristische Schulung (2007), 29–35
72. 'Das Recht zur zweiten Andienung im System des Schuldrechts' [The Right to Cure within the System of Contract Law – in German]
207 Archiv für die civilistische Praxis (2007), 28–63
73. 'Vinkulierte Namensaktien in der Europäischen Aktiengesellschaft (SE)' [Registered Shares with Restricted Transferability in European Companies (SE) – in German]
Die Aktiengesellschaft (2007), 854–861
74. 'Schaffung und Akzeptanz einheitlichen Privatrechts in Europa – Lehren aus der Anwendung des UN-Kaufrechts für ein Europäisches Vertragsrecht' [Creation and Acceptance of Uniform Private Law in Europe – Lessons from the Application of the UN Sales Law (CISG) for a European Contract Law – in German]
Jahresheft der Internationalen Juristenvereinigung Osnabrück (2007), 35–58
75. 'Global Uniform Sales Law – With A European Twist? CISG Interaction With EU Law'
 - a) 13 *Vindobona Journal of International Commercial Law and Arbitration* (2009), 179–196
 - b) also published in: Sonia Katoch (ed.), *International Sale of Goods – Application and Implication*, Hyderabad: Icfai University Press (2010), 174–198
 - c) furthermore published in Hungarian as: 'Globális egységes adásvételi jog – európai csavarral? A CISG EU joggal való kölcsönhatása', *Európai Jog: Az Európai Jogakadémia Folyóirata* (2019), 1–8 (translation by Diána Bergendi-Rác)
76. 'Untersuchungspflichten und Vertretenmüssen des Händlers bei der Lieferung sachmangelhafter Ware' [Investigation Duties and Fault of the Trader Concerning the Delivery of Non-Conforming Goods – in German]
JuristenZeitung (2010), 495–499
77. 'Three Letters that Move the Markets: Credit Ratings between Market Information and Legal Regulation'
6(1) Journal of Applied Research in Accounting and Finance (2011), 14–30

78. 'Defining the Borders of Uniform International Contract Law: The CISG and Remedies for Innocent, Negligent, or Fraudulent Misrepresentation'
 - a) 58 *Villanova Law Review* (2013), 553–587
 - b) reprinted in: Franco Ferrari and Clayton P. Gillette (eds.), *International Sales Law, Vol. I*, Cheltenham: Edward Elgar (2017), 327–361
79. 'Prospektpublizität bei Genussrechtsemissionen und aufsichtsbehördliche Altverfahren' [Prospectus Disclosure about Participation Rights and Past Supervisory Proceedings – *in German*]
Wertpapiermitteilungen IV – Zeitschrift für Wirtschafts- und Bankrecht (2014), 1163–1172
80. 'Rückkaufvereinbarungen und "contra proferentem"-Regel unter dem UN-Kaufrecht' [Repurchase Agreements and Interpretation Contra Proferentem under the UN Sales Convention – *in German*]
Internationales Handelsrecht (2014), 173–179
81. 'The Cross-Border Freedom of Form Principle Under Reservation: The Role of Articles 12 and 96 CISG in Theory and Practice'
33 *Journal of Law and Commerce* (2014), 79–117
82. 'The Withdrawal of Reservations under Uniform Private Law Conventions'
Uniform Law Review/Revue de droit uniforme (2015), 1–18
83. 'The Modern Travelling Merchant: Mobile Communication in International Contract Law'
 - a) *Contratto e impresa/Europa* (2015), 19–43
 - b) *Journal of Law, Development and Society* (2015), 140–164
84. 'Verständlichkeit und Publizität im Recht der Schuldverschreibungen: Das Transparenzgebot für Anleihebedingungen (§ 3 SchVG)' [Comprehensibility and Disclosure in the Law of Bonds: The Transparency Requirement for Bond Indentures (§ 3 of the German Schuldverschreibungsgesetz – *in German*)]
Zeitschrift für Unternehmens- und Gesellschaftsrecht (2015), 769–800
85. 'Reservations and the CISG: The Borderland of Uniform International Sales Law and Treaty Law after Thirty-Five Years'
41 *Brooklyn Journal of International Law* (2015), 203–255
86. 'Der digitale Binnenmarkt für Europa und das UN-Kaufrecht' [The Digital Single Market for Europe and the CISG – *in German*]
115 *Zeitschrift für Vergleichende Rechtswissenschaft* (2016), 270–292
87. 'Die regulatorische Verwendung von Ratings an deutschen Börsensegmenten für "Mittelstandsanleihen": Bestandsaufnahme und Bewertung' [The Regulatory Use of Credit Ratings on German Stock Exchange Segments for SME Bonds (Mittelstandsanleihen): Stock-taking and Assessment – *in German*]
Zeitschrift für Wirtschaftsrecht (2016), 703–708
88. 'Der Richtlinienentwurf der EU-Kommission zum Vertragsrecht des Online-Warenhandels' [The EU Commission's Proposal for a Directive on the Law of Contracts for Online Sales of Goods – *in German*] (with Jonas von Göler)
Der Betrieb (2016), 754–760

89. ‘The (Uncertain) Impact of Brexit on the United Kingdom’s Membership in the European Economic Area’ (with Heinrich Nemecek)
27 European Business Law Review (2016), 921–958
90. ‘Gegenwart und Zukunft des Einheitskaufrechts’ [Present and Future of Uniform Sales Law – *in German*]
81 Rabel Journal of Comparative and International Private Law (2017), 32–76
91. ‘Cost and Burden of Proof under the CISG – A Discussion amongst Experts’ (with Camilla B. Andersen, Larry DiMatteo, André Janssen and Stefan Kröll)
20 International Trade and Business Law Review (2017), 203–244
92. ‘Contract validity and the CISG’
22 Uniform Law Review/Revue de droit uniforme (2017), 47–71
93. “‘Brexit’, aber ‘rEEAmain’? Die Auswirkungen des Austritts aus der EU auf die EWR-Mitgliedschaft des Vereinigten Königreichs’ [‘Brexit’, but ‘rEEAmain’? The effects of the withdrawal from the EU for the United Kingdom’s EEA membership – *in German*] (with Heinrich Nemecek)
JuristenZeitung (2017), 713–718

(updated and shortened German-language version of No. 89 above)
94. ‘Ad hoc or Institutional Arbitration – A Clear-Cut Distinction? A Closer Look at Borderline Cases’
10 Contemporary Asia Arbitration Journal (2017), 141–199
95. ‘A Time-Limit Running Wild? Article 39(2) CISG and Domestic Limitation Periods’
Nordic Journal of Commercial Law (2017), 152–179

(updated republication of No. 41 above)
96. ‘Does the 1980 Vienna Sales Convention Reflect Universal Values? The Use of the CISG as a Model for Law Reform and Regional Specificities’
41 Loyola of Los Angeles International & Comparative Law Review (2018), 1–50
97. ‘Applicability of UNCITRAL’s Sales Convention of 1980 and its Limitation Convention of 1974/1980 via “Rules of Private International Law”: Remarks on Occasion of Czechia’s Declaration Withdrawals’
22 Vindobona Journal of International Commercial Law and Arbitration (2018), 14–36
98. ‘Haftung von Rating-Agenturen gegenüber Anlegern: Haftungshürden in der deutschen Gerichtspraxis’ [Liability of Credit Rating Agencies towards Investors: Liability Hurdles in German Court Praxis – *in German*]
Journal of Banking Law and Banking (2018), 353–359

99. ‘Grenzfragen des Anwendungsbereichs und international einheitliche Auslegung des UN-Kaufrechts (CISG): Zugleich Anmerkung zu Appellationsgericht Basel-Stadt, 24.8.2018 – ZB.2017.20 (AG.2018.557)’ [Borderline questions concerning the sphere of application and uniform interpretation of the CISG: Case Note on the Court of Appeal Basel-City’s Decision of 24 August 2018 – Docket No. ZB.2017.20 (AG.2018.557) – *in German*]
Internationales Handelsrecht (2019), 133–136
100. ‘Irrtumsanfechtung nach nationalem Recht und Anforderungen an Ausschlussvereinbarungen bei Anwendbarkeit des UN-Kaufrechts (CISG): Zugleich Anmerkung zu Schweizerisches Bundesgericht, 28. Mai 2019 – 4A_453/2018’ [Contract rescission for mistake under domestic law and prerequisites for exclusion agreements in CISG cases: Case Note on the Swiss Federal Supreme Court’s Decision of 28 May 2019 – Docket No. 4A_453/2018 – *in German*]
Internationales Handelsrecht (2019), 231–235
101. ‘Befriedigung des Leistungsinteresses in Geld: Der „statt der Leistung“ verlangte Schadensersatz im modernisierten Schuldrecht’ [Satisfaction of performance interest by payment: Damages claimed „in lieu of performance“ (*statt der Leistung*) in the reformed German law of obligations – *in German*]
220 Archiv für die civilistische Praxis (2020), 234–292
102. ‘Simplification of the Commercial Process for the International Sale of Goods through the 1980 Vienna Sales Convention (CISG)’
50 Uniform Commercial Code Law Journal (2021), 41–56
103. ‘Incorporation by Reference of General Terms and Conditions into a CISG Contract: The Experts Debate’ (with Camilla Baasch Andersen, Kun Fan, Qiao Liu and Lisa Toohey)
25 Vindobona Journal of International Commercial Law and Arbitration (2021), 83–97
104. ‘Die mittelbare Wirkung ausländischer Sanktionen im Schweizer Banken- und Wirtschaftsrecht’ [The indirect effect of foreign sanctions in Swiss banking and business law – *in German*]
Schweizerische Juristen-Zeitung/Revue Suisse de Jurisprudence (2022), 531–543
105. ‘Influences of the European Acquis Communautaire on Swiss Contract Law’
Nederlands Tijdschrift voor Burgerlijke Recht (2022/22), afl. 5, 169–178
106. ‘Sorgfaltspflichten in Lieferketten: Haftungsfolgen nach allgemeinem schweizerischem Zivilrecht’ [ESG due diligence obligations in supply chains: Liability under Swiss general private law – *in German*]
Gesellschafts- und Kapitalmarktrecht (2024), 241–254
107. ‘Das stellvertretende commodum im schweizerischen Privatrecht’ [The *stellvertretendes commodum* in Swiss private law – *in German*] (with Julian Juhasz)
Aktuelle Juristische Praxis/Pratique Juridique Actuelle (2024), 653–666

VII. Smaller Contributions

108. ‘Der Willem C. Vis International Commercial Arbitration Moot – Herausforderung für Studenten mit Interesse am internationalen Wirtschaftsrecht’ [The Willem C. Vis International Commercial Arbitration Moot – Challenge for Students Interested in International Business Law) – *in German*]
Juristische Schulung (1996), 83–85
109. ‘Introduction from the Editors’ (with Camilla Baasch Andersen)
in: Andersen and Schroeter (eds.), *Sharing International Commercial Law across National Boundaries* (see No. 6 above), ix–xi
110. Bericht über die Diskussion der Referate von Krieger, Bühler und Winner zum Thema ‘Corporate Governance und Corporate Governance-Kodizes in UK, Deutschland und in der Schweiz’ auf dem ZGR-Symposium 2012 in Königstein (Taunus) [Report on the Discussion about the Presentations by Krieger, Bühler und Winner on the Subject ‘Corporate Governance and Corporate Governance Codes in the UK, in Germany and in Switzerland’ at the ZGR Symposium 2012 held in Königstein (Taunus) – *in German*]
Zeitschrift für Unternehmens- und Gesellschaftsrecht (2012), 273–279
111. ‘The Withdrawal of Hungary’s Declarations under the CISG – Law and Policy’
Internationales Handelsrecht (2015), 210–212
112. ‘Ein separates Gewährleistungsrecht für digital geschlossene Kaufverträge: Lösung auf der Suche nach einem Problem?’ [A separate sales law for digitally concluded sales contracts: Solution in search of a problem? – *in German*]
Europäisches Wirtschafts- und Steuerrecht (2016), Issue 3 (Die erste Seite)

VIII. Case Notes

113. Entscheidungsanmerkung zu BGH, Urteil vom 11.1.2006 – VIII ZR 268/04 (Rüge eines Rechtsmangels im UN-Kaufrecht unter Angabe des Rechte beanspruchenden Dritten und dessen rechtlicher Schritte) [Case Note on the German Supreme Court’s Decision of 11 January 2006 – Docket No. VIII ZR 268/04 (Buyer’s notice of right or claim by a third party requiring specification of the alleged right and of the legal steps taken by the third party) – *in German*]
Entscheidungen zum Wirtschaftsrecht Art. 43 CISG 1/06, 427–428
114. Zur historischen Auslegung sekundären Gemeinschaftsrechts und deren Grenzen am Beispiel der Produkthaftungsrichtlinie: Entscheidungsanmerkung zu EuGH, Urteil vom 10.1.2006 – C-402/03 (*Skov ./. Bilka Lavprisvarehus und Bilka Lavprisvarehus ./. Jette Mikkelsen, Michael Due Nielsen*) [On the Historical Interpretation of Secondary Community Law and its Limits in case of the EC Product Liability Directive: Case Note on the European Court of Justice’s Decision of 10 January 2006 – Case C-402/03 (*Skov v. Bilka Lavprisvarehus and Bilka Lavprisvarehus v. Jette Mikkelsen, Michael Due Nielsen*) – *in German*]
European Law Reporter 2006, S. 296–299

115. Entscheidungsanmerkung zu OLG München, Beschluss vom 6.2.2006 – 34 SchH 10/05 (Beteiligung auch des abgelehnten Schiedsrichters an der Entscheidung über den Ablehnungsantrag) [Case Note on the Decision by the Court of Appeals Munich of 6 February 2006 – Docket No. 34 SchH 10/05 (Right of the challenged arbitrator to participate in the arbitral tribunal's decision about the challenge) – *in German*]
Entscheidungen zum Wirtschaftsrecht § 1037 ZPO 1/06, 479–480
116. Alleinige Außenzuständigkeit der EG im Bereich des Internationalen Zivilverfahrensrechts: Anmerkung zu EuGH, Gutachten 1/03 vom 7. Februar 2006 – Zuständigkeit der Gemeinschaft für den Abschluss des neuen Übereinkommens von Lugano [The European Communities' Exclusive Competence for Matters of International Jurisdiction and the Recognition and Enforcement of Judgments: The European Court of Justice's Opinion 1/03 of 6 February 2006 on the Competence of the Community to Conclude the New Lugano Convention – *in German*]
Zeitschrift für Gemeinschaftsprivatright (2006), 203–205
117. Entscheidungsanmerkung zu OLG Frankfurt/M., Urteil vom 13.6.2006 – 8 U 107/03 (Kein Zahlungsverweigerungsrecht mehr nach Wegfall des Staatsnotstands bei argentinischen Staatsanleihen) [Case Note on the Decision by the Court of Appeals Frankfurt am Main of 13 June 2006 – Docket No. 8 U 107/03 (No right of the Argentine Republic to refuse payment on its sovereign bonds after national emergency has passed) – *in German*]
Entscheidungen zum Wirtschaftsrecht § 793 BGB 1/06, 557–558
118. Entscheidungsanmerkung zu OLG Köln, Beschluss vom 26.5.2006 – 18 U 78/05 (EuGH-Vorlage zur Rechtzeitigkeit von Zahlungen durch Banküberweisung) [Case Note on the Decision by the Court of Appeals Cologne of 26 May 2006 – Docket No. 18 U 78/05 (Reference to the ECJ) for a preliminary ruling on the timeliness of payments by bank transfer) – *in German*]
Entscheidungen zum Wirtschaftsrecht § 270 BGB 1/06, 745–746
119. Entscheidungsanmerkung zu BGH, Urteil vom 1.2.2007 – III ZR 159/06 (Kein Ablauf von sowohl Fälligkeits- als auch Verzugsbeginnfrist an Sonn-/Feiertag) [Case Note on the German Supreme Court's Decision of 1 February 2007 – Docket No. III ZR 159/06 (No commencement of a right to interest on Sundays or public holidays) – *in German*]
Entscheidungen zum Wirtschaftsrecht § 193 BGB 1/07, 515–516
120. Entscheidungsanmerkung zu BGH, Urteil vom 27.11.2007 – X ZR 111/04 (Behandlung eines offenen Kalkulationsirrtums und Verteilung des Absatzrisikos nach UN-Kaufrecht) [Case Note on the German Supreme Court's Decision of 27 November 2007 – Docket No. X ZR 111/04 (No right to avoid the contract for mistake in price calculation under the CISG) – *in German*]
Entscheidungen zum Wirtschaftsrecht Art. 8 CISG 1/08, 303–304
121. Entscheidungsanmerkung zu BGH, Beschluss vom 11.5.2010 – VIII ZR 212/07 (Gerichtsstand am Erfüllungsort bei grenzüberschreitenden Werklieferungsverträgen, Rechtswahl 'deutschen Rechts' im Prozess) [Case Note on the German Supreme Court's Decision of 11 May 2010 – Docket No. VIII ZR 212/07 (Jurisdiction of the courts at the place of performance in case of international sales contract, choice of 'German law' during court proceedings) – *in German*]
Entscheidungen zum Wirtschaftsrecht Art. 5 EuGVVO 1/11, 149–150

122. Entscheidungsanmerkung zu BGH, Beschluss vom 3.5.2011 – X ZR 101/11 (Gerichtsstand für Haustürgeschäfte und Streitgenossenschaft bei Anlegerklage gegen Anlagevermittler und Wirtschaftsprüfungsunternehmen) [Case Note on the German Supreme Court’s Decision of 3 May 2011 – Docket No. X ZR 101/11 (Particular jurisdiction over doorstep contracts and joinder of parties in case of investor claim against investment adviser and auditing company) – *in German*] (with Dorothee Kalb)
Entscheidungen zum Wirtschaftsrecht § 29c ZPO 1/11, 825–826
123. Entscheidungsanmerkung zu BGH, Urteil vom 26.9.2012 – VIII ZR 100/11 (Eignung der Ware für übliche Zwecke und beiderseitige Schadensverursachung nach UN-Kaufrecht) [Case Note on the German Supreme Court’s Decision of 26 September 2012 – Docket No. VIII ZR 100/11 (Fitness of goods for ordinary purposes and mutual causation of damages under the CISG) – *in German*]
Entscheidungen zum Wirtschaftsrecht Art. 35 CISG 1/13, 47–48
124. Entscheidungsanmerkung zu BGH, Urteil vom 24.4.2013 – XII ZR 10/10 (Keine Beschränkung des europäischen Verbrauchergerichtsstands auf Fernabsatzverträge bei Vertragsanbahnung mittels Internet-Website) [Case Note on the German Supreme Court’s Decision of 24 April 2013 – Docket No. XII ZR 10/10 (Jurisdiction over consumer contracts under the Brussels I Regulation not limited to distance contracts where the contract was initiated via an internet website) – *in German*] (with Maria Krämer)
Entscheidungen zum Wirtschaftsrecht Art. 15 EuGVVO 1/13, 613–614
125. Entscheidungsanmerkung zu BGH, Urteil vom 14.5.2014 – VIII ZR 266/13 (Zum anwendbaren Recht für Aufrechnung gegen Forderung aus internationalem Kauf) [Case Note on the German Supreme Court’s Decision of 14 May 2014 – Docket No. VIII ZR 266/13 (Determination of the law applicable to a set-off under an international contract of sale) – *in German*] (with Heinrich Nemeček)
Entscheidungen zum Wirtschaftsrecht (2014), 775–776
126. Entscheidungsanmerkung zu BGH, Urteil vom 24.2.2015 – XI ZR 193/14 (Staatsanleihen und ‘holdout-Gläubiger’: Keine Drittwirkung erfolgter Umschuldungen nach Völkerrecht) [Case Note on the German Supreme Court’s Decision of 24 February 2015 – Docket No. XI ZR 193/14 (Sovereign bonds and “hold outs”: No effect of bond restructuring for hold out creditors under public international law) – *in German*] (with Maria Krämer)
Kommentierte BGH-Rechtsprechung Lindenmaier-Möhring (2015), 370161
127. Entscheidungsanmerkung zu EuGH, Urteil vom 9.10.2019 – Rs. C-548/18 (Keine Anwendbarkeit der Rom I-VO auf die Drittwirkungen einer Forderungsabtretung bei Mehrfachabtretung („BGL BNP Paribas“)) [Case Note on the European Court of Justice’s Decision of 9 October 2019, Case No. C-548/18 – *BGL BNP Paribas* (Rome I Regulation does not govern the third-party effects of assignments) – *in German*] (with Till Maier-Lohmann)
Entscheidungen zum Wirtschaftsrecht (2020), S. 33–34
128. Schiedsvollstreckungsrechtlicher *ordre public* und Formanforderungen an deutsch-russische CISG-Verträge: Anmerkung zu OLG Hamburg, 10.7.2021 – 6 Sch 3/21 [Public policy exception in the enforcement of arbitral awards and form requirements for German-Russian CISG contracts: Case Note on Court of Appeal Hamburg, 10 July 2021 – 6 Sch 3/21 – *in German*]
Internationales Handelsrecht (2022), 245–247

129. *Tsuwa Club Ltd. v. CECEP (Tianjin) Investment Group Co., Ltd.*, Supreme People's Court of the People's Republic of China, 29 September 2019 – (2019) Supreme Law Min Shen 4108
in: Peng Guo/Haicong Zuo/Shu Zhang (eds.), *Selected Chinese Cases on the UN Sales Convention (CISG), Volume 4*, Singapur: Springer (forthcoming 2024)

IX. Book Reviews

130. *Münchener Kommentar zum Handelsgesetzbuch, Vol. 6: §§ 373–406 HGB, CISG*, 2nd edition, Munich: Beck (2007) [– in German]
Neue Zeitschrift für Gesellschaftsrecht (2008), 739
131. Tobias Zuberbühler and Christian Oetiker (eds.), *Practical Aspects of Arbitrating EC Competition Law*, Zurich, Basel, Geneva: Schulthess (2007) [– in German]
Zeitschrift für Zivilprozess (2008), 530–533
132. André Janssen and Olaf Meyer (eds.), *CISG Methodology*, Munich: Sellier. European Law Publishers (2009) [– in German]
Zeitschrift für Europäisches Privatrecht (2010), 447–449
133. Reiner Schulze (ed.), *Compensation of Private Losses – The Evolution of Torts in European Business Law*, Munich: Sellier. European Law Publishers (2011) [– in German]
Zeitschrift für Europäisches Privatrecht (2012), 447–448
134. Alexander Segmiller, *Kapitalmaßnahmen im Insolvenzplan*, Baden-Baden: Nomos (2013) [– in German]
KTS – Zeitschrift für Insolvenzrecht (2015), 104–108
135. Bernhard Freund, *Erfüllungszwang im Kaufrecht: Geschichte – Vergleich – Vereinheitlichung*, Berlin: Duncker & Humblot (2015) [– in German]
83 Rabel Journal of Comparative and International Private Law (2019), 430–434